

**PENGARUH INFLUENCER MARKETING DAN *BRAND IMAGE*  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK  
KECANTIKAN SKINTIFIC DI KOTA PASURUAN**

**SKRIPSI**

Disusun Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan

Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi

**Disusun oleh :**

**RAGILIA RAHMAWATI**

**NPM : 2061201002910**



**UNIVERSITAS MERDEKA PASURUAN**

**FAKULTAS EKONOMI**

**2024**

## HALAMAN PERSETUJUAN SKRIPSI

Nama : Ragilia Rahmawati  
Nomor Pokok Mahasiswa : 2061201002910  
Universitas : Merdeka Pasuruan  
Fakultas : Ekonomi  
Jurusan : Manajemen  
Judul Skripsi : Pengaruh *Influencer Marketing* dan *Brand Image* Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kecantikan Skintific di Kota Pasuruan.

Pasuruan, 06 Juli 2024

### DISETUJUI DAN DITERIMA

Dosen Pembimbing I



(Dra. Sri Hastari, M.M.)

Dosen Pembimbing II



(Dr. Dwita Laksmita R. S.S., M.Li.)

Dekan Fakultas Ekonomi



(Dra. A. Ratna Pudyaningsih, MM)

## **HALAMAN PENGESAHAN UJIAN SKRIPSI**

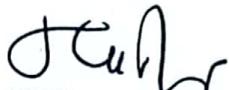
Telah diuji dan dipertahankan di depan Tim Penguji Skripsi Fakultas Ekonomi  
Universitas Merdeka Pasuruan dan dinyatakan diterima untuk memenuhi syarat  
guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada tanggal 6 Juli 2024

### **TIM PENGUJI**

1. Dr. Eva Mufidah, S.AB., MM

1. Ketua.....

2. Dra. Sri Hastari, M.M.

2. Sekretaris.....

3. Dr. Dwita Laksmita R. S.S., M.Li.

3. Anggota.....

Pengesahan

Fakultas Ekonomi

Universitas Merdeka Pasuruan



Dra. A. Ratna Pudyaningsih, MM

## **DAFTAR RIWAYAT HIDUP**

Nama : Ragilia Rahawati  
Nomor Pokok Mahasiswa : 2061201002910  
Universitas : Merdeka Pasuruan  
Fakultas : Ekonomi  
Jurusan : Manajemen  
Tempat, Tanggal Lahir : Pasuruan, 06 Juni 2001  
Alamat : Kedawung Kulon, Adirogo Gang  
Manggis Kec grati Kab. pasuruan  
Nama Orang Tua  
Ayah : Suwartejo  
Ibu : Siti Zazilah  
Riwayat Pendidikan  
1. SDN Kedawung Kulon 1 : Tahun 2007 - 2013  
2. MTsN Kota Pasuruan : Tahun 2013 - 2016  
3. SMAN 4 Kota Pasuruan : Tahun 2016 - 2019  
4. Terdaftar sebagai Mahasiswi Fakultas Ekonomi Universitas Merdeka  
Pasuruan Tahun 2020

## SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS SKRIPSI

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Ragilia Rahmawati  
Agama : Islam  
Alamat Rumah : Kedawung Kulon, Adirogo Gang Manggis  
Kec. Grati Kab. Pasuruan

Dengan ini menyatakan skripsi yang berjudul :

**“Pengaruh Influencer Marketing dan Brand Image Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kecantikan Skintifi di Kota Pasuruan”** adalah hasil kerja tulisan saya sendiri bukan hasil plagiat dari karya tulis ilmiah orang lain baik berupa Artikel, thesis ataupun disertasi.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, jika di kemudian hari ternyata terbukti bahwa skripsi yang kami tulis adalah hasil plagiat maka kami bersedia menerima sangsi.

Dan saya bertanggung jawab secara mandiri tidak ada sangkut pautnya dengan Dosen Pembimbing dan kelembagaan Fakultas Ekonomi Universitas Merdeka Pasuruan.

Pasuruan, 06 Juli 2024

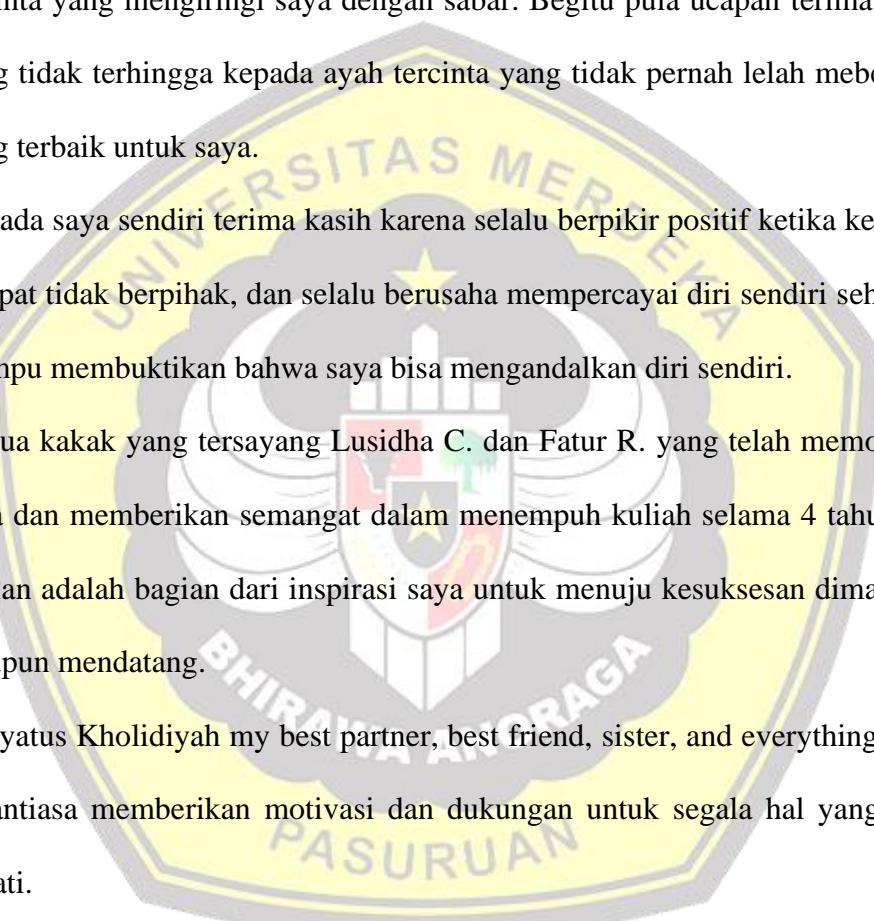


## KATA PENGANTAR

Puji dan Syukur saya panjatkan kepada Allah SWT, atas ridhonya saya dapat menyelesaikan penyusunan skripsi yang berjudul **“Pengaruh Influencer Marketing dan Brand Image Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kecantikan Skintific di Kota Pasuruan”**. Skripsi ini dimaksudkan untuk memenuhi sebagai syarat guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi di Universitas Merdeka Pasuruan.

Penulis meyadari sepenuhnya bahwa tanpa adanya bantuan dari berbagai pihak skripsi ini tidak dapat tersusun. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Allah SWT yang telah memberikan kesehatan, kekuatan dan kesabaran kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan penelitian dengan tepat waktu serta memberikan kelancaran dalam proses penulisan skripsi ini.
2. Ibu Dr. Ir. Sulistyawati M.P. selaku Rektor Universitas Merdeka Pasuruan yang telat memberikan kesempatan untuk menuntut ilmu di Universitas Merdeka Pasuruan.
3. Ibu Dra. Sri Hastari, MM. selaku dosen pembimbing I, yang telah bersedia meluangkan waktu dalam membimbing selama proses penyusunan skripsi.
4. Ibu Dr. Dwita Laksmita R. S.S., M.Li. selaku dosen pembimbing II, yang telah memberikan bimbingan saran serta masukan dalam penyusunan skripsi ini.
5. Ibu Eva Mufidah, S.AB., MM. selaku dosen penguji yang telah menguji skripsi saya dan memberi saran serta memotivasi selama proses perkuliahan.

- 
6. Segenap dosen dan staff Fakultas Ekonomi Universitas Merdeka Pasuruan yang telah mendampingi dan membantu selama proses perkuliahan.
  7. Kedua orang tua saya, Bapak Suwartejo dan Ibu Siti Zazilah yang tidak lelah memotivasi saya untuk selalu maju dan selalu mendoakan saya disetiap langkah saya. Saya ucapkan terima kasih yang tidak terhingga untuk ibu tercinta yang mengiringi saya dengan sabar. Begitu pula ucapan terima kasih yang tidak terhingga kepada ayah tercinta yang tidak pernah lelah meberikan yang terbaik untuk saya.
  8. Kepada saya sendiri terima kasih karena selalu berpikir positif ketika keadaan sempat tidak berpihak, dan selalu berusaha mempercayai diri sendiri sehingga mampu membuktikan bahwa saya bisa mengandalkan diri sendiri.
  9. Kedua kakak yang tersayang Lusidha C. dan Fatur R. yang telah memotivasi saya dan memberikan semangat dalam menempuh kuliah selama 4 tahun ini. Kalian adalah bagian dari inspirasi saya untuk menuju kesuksesan dimasa ini maupun mendatang.
  10. Imtiyatus Kholidiyah my best partner, best friend, sister, and everything yang senantiasa memberikan motivasi dan dukungan untuk segala hal yang saya lewati.
  11. Sahabat – sahabat wanita saya Imas, Dita, Nadia dan Mbak Dilla terima kasih sudah mengajarkan banyak hal, yang selalu memberi motivasi sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini.
  12. Semua pihak yang telah membantu dalam penyelesaian skripsi ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu kritik dan saran yang bersifat membangun sangat diharapkan guna melengkapi segala kekurangan dan keterbatasan dalam penyusunan skripsi ini. Semoga skripsi ini memberikan manfaat bagi pengembangan ilmu pengetahuan

Pasuruan, 27 Juni 2024

Ragilia Rahmawati



## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN SKRIPSI .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN UJIAN SKRIPSI .....</b>	<b>iii</b>
<b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP.....</b>	<b>iv</b>
<b>SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS SKRIPSI .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL.</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xi</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang .....	1
B. Rumusan Masalah .....	5
C. Tujuan Penelitian.....	5
D. Kegunaan Penelitian .....	6
<b>BAB II LANDASAN TEORI.....</b>	<b>7</b>

A. Keputusan Pembelian.....	7
1. Pengertian Keputusan Pembelian.....	7
2. Faktor Yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian .....	7
3. Proses Keputusan Pembelian .....	9
4. Indikator Keputusan Pembelian .....	10
B. <i>Influencer Marketing</i> .....	11
1. Pengertian <i>Influencer Marketing</i> .....	11
2. Faktor Yang Mempengaruhi <i>Influencer Marketing</i> .....	12
3. Jenis-Jenis <i>Influencer Marketing</i> .....	13
4. Indikator <i>Influencer Marketing</i> .....	13
C. <i>Brand Image</i> .....	14
1. Pengertian <i>Brand Image</i> .....	14
2. Indikator <i>Brand Image</i> .....	15
D. Hubungan Variabel Bebas dan Variabel Terikat .....	15
1. Hubungan <i>Influencer Marketing</i> dan <i>Brand Image</i> terhadap Keputusan Pembelian .....	15
2. Hubungan <i>Influencer Marketing</i> dengan Keputusan Pembelian....	17
3. Hubungan <i>Brand Image</i> Terhadap Keputusan Pembelian .....	17
E. Penelitian Terdahulu.....	18
F. Kerangka Konseptual .....	24
G. Hipotesis Penelitian.....	25

<b>H. BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>26</b>
A. Definisi Operasional Variabel .....	26
B. Ruang Lingkup Penelitian.....	29
C. Lokasi Penelitian .....	29
D. Populasi dan Sampel .....	29
E. Jenis Data dan Sumber Data .....	31
F. Teknik Pengumpulan Data.....	32
G. Teknik Pengolahan Data .....	34
H. Teknik Analisis Data .....	35
1. Analisis Deskriptif .....	35
2. Uji Asumsi Klasik .....	36
a. Uji Normalitas .....	36
b. Uji Multikolinearitas .....	37
c. Uji Heterokedastisitas .....	37
d. Uji Linearitas .....	38
3. Analisis Regresi Berganda .....	38
4. Analisis Koefisien Determinasi (R <sup>2</sup> ) .....	39
5. Pengujian Hipotesis .....	39
a. Uji F .....	39
b. Uji T.....	40
I. Jadwal Penelitian .....	41
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>42</b>

A. Hasil Penelitian .....	42
1. Gambaran Objek Penelitian .....	42
2. Uji Instrumen Penelitian .....	44
a. Uji Validitas .....	44
b. Uji Reliabilitas .....	45
3. Deskripsi Data Penelitian.....	46
4. Uji Asumsi Klasik .....	56
a. Uji Normalitas .....	56
b. Uji Multikolinearitas .....	57
c. Uji Heteroskesdastisitas.....	58
d. Uji Linearitas .....	60
5. Analisis Regresi Linier Berganda .....	60
6. Analisis Koefisien Determinasi (R <sup>2</sup> ).....	62
6. Pengujian Hipotesis .....	63
a. Uji Simultan (Uji F) .....	63
b. Uji Parsial (Uji T) .....	64
B. Pembahasan Hasil Penelitian .....	65
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>71</b>
A. Kesimpulan .....	71
B. Saran .....	72
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	
<b>LAMPIRAN</b>	

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1 : Penelitian Terdahulu .....	18
Tabel 2 : Keterangan Jawaban Responden.....	33
Table 3 : Keterangan Nilai Interval.....	36
Tabel 4 : Hasil Uji Validitas.....	43
Tabel 5 : Hasil Uji Reliabilitas .....	44
Tabel 6 : Karakteristik Berdasarkan Usia Responden.....	46
Tabel 7 : Karakteristik Berdasarkan Jenis Kelamin .....	47
Tabel 8 : Karakteristik Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	48
Tabel 9 : Karakteristik Berdasarkan Pekerjaan .....	50
Tabel 10 : Deskriptif Jawaban Keputusan Pembelian (Y) .....	51
Tabel 11 : Deskriptif Jawaban Influencer Marketing (X1) .....	53
Tabel 12 : Deskriptif Jawaban Brand Image (X2) .....	55
Tabel 13 : Hasil Uji Multikolinearitas.....	58
Tabel 14 : Hasil Uji Linearitas .....	61
Tabel 15 : Pengaruh Influencer Marketing dan Brand Image Terhadap Keputusan Pembelian.....	62

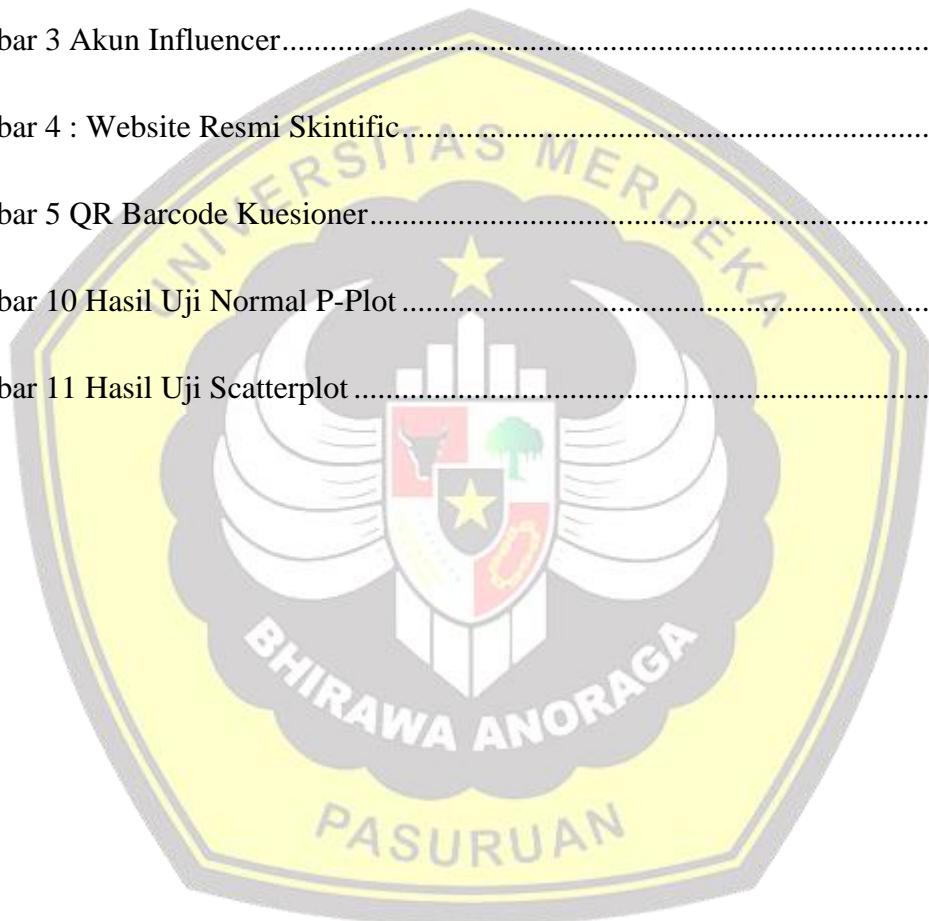
Tabel 16 : Pengaruh Influencer Marketing dan Brand Image Terhadap Keputusan Pembelian.....	63
Tabel 17 : Pengaruh Influencer Marketing dan Brand Image Terhadap Keputusan Pembelian.....	64
Tabel 18 : Pengaruh Influencer Marketing Terhadap Keputusan Pembelian .....	65
Tabel 19 : Pengaruh Brand Image Terhadap Keputusan Pembelian.....	66



## DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 1 Kerangka Konseptual .....	24
Gambar 2 Logo Skintific .....	41
Gambar 3 Akun Influencer.....	42
Gambar 4 : Website Resmi Skintific.....	42
Gambar 5 QR Barcode Kuesioner.....	45
Gambar 10 Hasil Uji Normal P-Plot .....	57
Gambar 11 Hasil Uji Scatterplot .....	60



**Pengaruh *Influencer Marketing* dan *Brand Image* Terhadap Keputusan  
Pembelian Produk Kecantikan Skintific di Kota Pasuruan**

**Ragilia Rahmawati<sup>1</sup>, Sri Hastari<sup>2</sup>, Dwita Laksmita<sup>3</sup>**

<sup>1</sup>Mahasiswa Universitas Merdeka Pasuruan

<sup>2,3</sup>Dosen Fakultas Ekonomi Universitas Merdeka Pasuruan

E-mail: [ragiliarahma217@gmail.com](mailto:ragiliarahma217@gmail.com), [sri.hastari@gmail.com](mailto:sri.hastari@gmail.com),  
[laksmitadwita@gmail.com](mailto:laksmitadwita@gmail.com)

**Abstrak**

Pengguna internet mengalami kenaikan setiap tahunnya dapat dimanfaatkan oleh bidang marketing online karena biaya promosi yang rendah. Salah satu brand kecantikan yang menggunakan marketing online yaitu Skintific. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *influencer marketing* dan *brand image* terhadap keputusan pembelian produk kecantikan Skintific di Kota Pasuruan. Populasi yang digunakan adalah pelanggan produk kecantikan Skintific di Kota Pasuruan dengan metode sampling yaitu *non-probability sampling* dengan teknis penarikan *random sampling*. Menggunakan rumus Hair et al., dengan jumlah sampel sebanyak 55 responden. Analisis yang digunakan adalah Uji Instrumen, Analisis Deskripsi, Uji Asumsi Klasik, Analisis Regresi Linier Berganda, Analisis Koefisien Determinasi dan Uji Hipotesis. Hasil penelitian menunjukkan bahwa 1) *Influencer marketing* dan *brand image* secara simultan berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian produk kecantikan Skintific di Kota Pasuruan dengan  $F_{hitung} > F_{tabel}$  yaitu  $40,281 > 3,17$  dan nilai sig.  $0,000 < 0,05$ . 2) *influencer marketing* secara parsial berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian produk kecantikan Skintific di Kota Pasuruan dengan nilai  $T_{hitung} > T_{tabel}$  yaitu  $3,227 > 2,006$  dan nilai sig.  $0,002 < 0,05$ . 3) *brand image* secara parsial berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian produk kecantikan Skitific di Kota Pasuruan dengan nilai  $T_{hitung} > T_{tabel}$  yaitu  $3,541 > 2,006$  dan nilai sig.  $0,001 < 0,05$ .

**Kata Kunci:** *Influencer marketing*, *brand image*, keputusan pembelian